「もしもあなたが、あまし取得後、３年以内に独立開業して、患者様から感謝されて、やりがいを感じながら、安定した収入を得て、人生を有意義にしたい！と考えていたら、必ず知ってほしいこと」

―

初めまして。さいたま市で訪問マッサージの会社を運営しております、矢嶋と申します。
まずはあんまマッサージ指圧師国家試験お疲れさまでした。

もしかしたら、明日の鍼灸師国家試験もある方もいらっしゃるかもしれないので、引き続き頑張ってください。

さて、題名に書いたことですが、もしあなたが資格取得後、**近い将来に独立開業をしたい！**と思っていたら、ぜひお伝えしたい、知ってほしいことがあります。

もしも「いや、自分は会社や治療院に勤めるから」ということでしたら、大事な時間を割いて読み進めなくても大丈夫です。

ですが、**将来開業を目的としている**なら、読んでいただけると幸いです。

なぜ、皆さんはあんまマッサージ指圧師になろうと思ったのでしょうか？
いろんな理由がありますよね？

たぶん皆さんは、資格を取って、**「一国一城の主だ！自分で治療院開いて、頑張るぞ！」**と思っていらっしゃる方もいると思います。

自分も、10年近く前になりますが、新卒の時は同じ感じでした。

私は、どこかに勤めて、技術を磨き、そのうえで独立しようと考えていました。いきなり独立開業というのも難しいと考えたからです。
たぶん、皆さんも同じように思ってる方がいらっしゃるかと思います。

事実、治療院を開いて**５年継続できる治療院は５％ほど**というデータもあるようです。

それだけ、この資格で独立して食べていくのは難しいのが現状なんですね。

高いお金と、大事な時間を使って、せっかく苦労して取った国家資格なのに、食べていくことができない。
脱サラしたのに、生活のため、家族のために、またもとのサラリーマンに逆戻り、国家資格はただのライセンスに、、、というかたも少なくありません。

「え？手に職で、国家資格だし、安泰じゃなかったの？」

たしかに、国家資格ですし、開業権もあるということで、そこは大きなメリット・魅力です。
入学前は、そういった成功例などを見聞きして、自分も！と未来に夢膨らませるのも無理はありません。

でも入学前の説明でそんなネガティブな話はするわけないですよね。入学を辞められては困りますので。

それだけ高い壁？となっているマッサージ師の独立開業ですが、一つ、**特別な才能や、技術がなくても、独立して安定した収入を得られる、マッサージ師の仕事**があります。

それが、**「訪問マッサージ」の独立開業**になります。

「訪問マッサージ」一度は聞いたことがある方も多いのではないでしょうか？

訪問マッサージには、下記のような**メリット**があります。

・国家資格がないと参入できない

整体やリラクゼーションサロンのような、民間資格者は参入できません。我々国家資格取得者しかできない仕事です

・現代の高齢化社会に必要な業種である

少子高齢化とよく言われてますが、まさに今、また今後数十年は 3 人に一人、2 人に一人が 70 歳以上の高齢者といわれる社会となります。
医療費の高騰などの理由から、在宅介護が推進され、ますます訪問マッサージの需要が見込まれます

・初期費用がほとんどかからない

出張専門であれば、極端な話、0 円でも大丈夫なくらいです。
接骨院や治療院のように、店舗や機材などを揃えるといった高額投資も必要ありません。

デメリットもあります

・保険請求の複雑さ

保険請求はやや複雑な仕組みとなっています。なぜなら支払う保険者は、１円でも多く支払いたくない、というのが本音です。
施術は上手でもこういった事務手続きの煩雑さは、苦手な人には大変です。

・新規患者の獲得が大変

立地条件でお客さんが集まり、待っていれば来てもらえると、いったシステムではありません。
いわゆる営業という、地道な活動が必要です。これも慣れない人には大変です。

・独立開業だと、経営からすべて自分でやる必要がある

本業は、患者様にマッサージすることです。ですが独立となると、上記の保険請求・営業活動など経営するのにやるべきことがたくさんあります。

メリットを生かせる訪問マッサージの独立開業。
できなくもないですが、いきなり一人というのはややハードルが高いです。

なので、**どこかに入社して、学ぶというのが理想**です。

考えてみてください。**「お金をもらいながら、開業ノウハウを学べる」**
こんな話、普通ありえなくないでしょうか？

開業のコンサルティングや、フランチャイズでの開業など、**数百万は当たり前に支払う**というのが、一般的です。それが、給料もらって学べるというのは、実は「そんな馬鹿な？」と思うくらいの話なんですね。

ここで、**どこに入社して学ぶか**というのがポイントになります。

いわゆる大手といわれる会社ですね。そういうところでは、難しいです。

なぜなら、大手は少しでも長く自社で、**「ばりばりマッサージをしまくってくれるマッサージ師」**を求めているからです。

独立されては、困るわけですね。そのため、現場での実務は手取り足取り教えてもらえますが、開業ノウハウについてはなかなか難しいと思います。

小規模な組織で動いている会社や治療院ですと、のれんわけ的な制度で、独立を支援してくれるところもあります。大手に比べたら、福利厚生や研修などのセミナーなど、多少見劣りするかもしれません。

そこは、あなたが**どういう風に働き、将来を見据えるか？**で変わるかと思います。

前置きが長くなってしまいましたが、

「もしもあなたが、あまし取得後、３年以内に独立開業して、患者様から感謝されて、やりがいを感じながら、安定した収入を得て、人生を有意義にしたい！としたら、必ず知ってほしいこと」

の結論です。

今ここでお伝えしたことを知っていただいたうえで、**当社に入社してもらえれば、３年ほどで独立開業できる力が身に着きます。**

「え、でもあんたの会社だって、独立されたら困るんじゃないの？」

とお思いの方もいるでしょう。

確かにおっしゃる通りです。長く働いてもらった方が、当社としても助かります。せっかく、手塩にかけて育ててきた大切なマッサージ師がいなくなるのは痛手ではあります。
ですが、会社・独立、それぞれメリット、デメリットがあります。

働いてくださる方ご自身に決めていただきたいことなので、こちらから強制などはしません。

当社で働いてくれるマッサージ師には、**「会社で働いた方がいいな・幸せだなぁ。」**と思っていただける環境を用意しております。

働く人は十人十色です。それぞれどんなライフスタイルを求めているのか。それに合わせた働き方を当社では用意しております。
正社員として働く・独立して働くのが、幸せか？といえば、そうでもないこともあるんですね。

仕事もプライベートも充実してほしいというのが私たちの願いです。

また、独立希望の方は業務提携という形で、いわゆるWIN・WINの関係を築けたらなと思っております。
もちろんあなたが、「いやいや、独立したら、あんたとはなんの関係も持ちたくないよ」
というのであれば、それはそれで全く問題ございません。

ですが、独立開業というのは、そんなに簡単にいくものではないため、きっとその後も連携を取った方が、むしろお互いプラスに働くということは、私自身感じております。

例えば、保険請求の注意点・営業活動の工夫や差別化などを共有したり、お互い切磋琢磨できる関係や、面倒な事務処理等を当社が代行するなどのサポートなどすね。

自分自身、マッサージ師になって10数年ですが、いろいろな経験してきました。
大手といわれる会社で、新規事業所の立ち上げや、新人の研修、施術者同士の勉強会や、管理職・主任集まっての研修会なども経験してきました。

詳しくは当社のHP,ブログを参考にしていただけると幸いです。そのうえでお伝えしているというのもございます。

決して恵まれた才能や、マッサージスキル、経営センスなどがあったわけではありません。むしろ患者様からクレームもよくもらい、メンタルも弱い、事務も苦手でダメ人間な自分でした。

そんな自分でも、会社を立ち上げて、300名以上の患者様に施術をさせてもらうことができました。これまで継続できたことは、訪問マッサージと、優秀なスタッフがいてくれたおかげで、本当に感謝です。

正しい方法で、焦らず少しづつ進んでいけば、だれでも私と同じように、訪問マッサージの仕事で社会に貢献できる。と確信しております。

開業したはいいけど、1年持たずに廃業、、、。よく聞く話ではあります。
これはこれで、経験したという意味では素晴らしい財産かもしれません。

ですが、今まで貯めた貯金や、身内から借りたお金、大切な時間など、失うものもあるので、やはりもったいないと思います。

「一国一城の主」「独立開業」一見、素晴らしいことにも聞こえます。その裏にはなかなか表には出てこない大変さや苦労があります。

それを乗り越えて初めて、マッサージ師として患者様から感謝され、地域社会に貢献し、充実した人生を送れるようになる、と私自身実感しております。

あなたもきっとそうだと思いますが、**「マッサージ師になる」ことが目的、ゴールではない。**ですよね？

マッサージ師になることで、自己実現・理想の未来を得ることが本当の目的だと思います。

そういう意味では、別に就職でも独立でも、本来の目的を達成できればどちらも正解です。

もしもあなたが**「マッサージ師として独立開業」**という、未来像を描いているとしたら、ぜひ参考にしてもらいたい、お伝えしたいことが、まだまだたくさんあります。

今日、偶然にもこのレターを手に取り、この長い文章をここまで読んでいただいてるのも、何かのご縁ではないでしょうか。

もしもあなたが、**今後マッサージ師として、輝く未来・自己実現を成し遂げたい**としたら。私たちがお手伝いできることが、必ずあります。

・10数年の訪問マッサージ師としての経験
・開業して、優秀なスタッフと一緒に継続してきた知識
・現場で経験してきた、施術経験、サービス・ホスピタリティ精神
・マッサージ師の人脈

など、新卒で経験の浅い皆様が今後学ぶであろうことは、数多く経験しております。お応えできる下地が私たちにはあります。

小さな会社なので、採用できる人数は限られてしまいますが、もし少しでも気になった方は、まずはお問合せ頂ければ、丁寧にお返事いたします。

また、入社とまではいかなくとも、

「訪問マッサージの独立開業について知りたい！」

という方がいれば、そちらについてもお気軽にお問合せ下さい。

私がこれまでこの仕事を通じて、得たものを、**お応えできる限り、全力でお伝え**いたします。

当社 HP　URL：http://sowakasan.com/
訪問マッサージ　そわか

とネット検索してもらえれば見れますので、そこから問い合わせの方、よろしくお願いいたします。

「特典」

もしもこのレターを読んで、お問い合わせをいただいた方、先着 30 名の方に。

「訪問マッサージで使える手技。肩甲骨周辺のマッサージ方法」

動画をプレゼントいたします。現場の施術で、すぐに応用ができると思います。

長い文章をここまでお読みいただき、本当にありがとうございました。

PS
「訪問マッサージ」

一見、お年寄り相手のマッサージということで、地味なつまらないイメージがあるかもしれません。
確かに、有名スポーツトレーナーや、カリスマ整体師などに比べたら、華やかさはないでしょう。

ですが、訪問マッサージでしか味わえない、感動・やりがいなどがあります。これは実際に経験してみて、初めて味わえる感動です。
人生の大先輩といえる方々に尊敬をもってマッサージし、喜んでいただく。患者様以上に、こちらも得られるものが数多くあります。

ひとりでも多くのひとがこの仕事を通じて、**訪問マッサージならではのやりがいや感動**を感じてくれたら、うれしいです。

◆社名　　株式会社そわか　　Sowaka, Inc.
◆所在地　〒337-0043
さいたま市
見沼区大字中川422番地5
◆Tel: 048-708-6429
◆Fax: 048-708-6429
代表取締役　矢嶋　健治